

JETZT WEIT ERKOMMEN!

Als erfolgreich wachsendes, mittelständisches Beratungs- und IT-Dienstleistungsunternehmen schaffen wir mit dem Know-how von über 85 engagierten und hoch trainierten Mitarbeitern weit reichende Lösungen für renommierte und anspruchsvolle Kunden aus Bank- und Versicherungswesen, öffentlicher Verwaltung, Industrie, Handel und Dienstleistung.

Machen Sie jetzt den Absprung und kommen Sie zu uns – wir suchen eine/-n aufgeweckten und vollmotivierten

CREATIVE SALES MITARBEITER - IT SOLUTIONS (M/W)

Die Herausforderung

- Vertriebsarbeit mit Biss: Qualitativ hochwertige Recherche bzw. Vorqualifizierung von Kontakten
- Qualifizierung und telefonische Kontaktaufnahme mit potentiellen Kunden, Interessenten und Entscheidern
- Demonstration von telefonischen Vertriebsfähigkeiten wie der Vorstellung der IT-Lösung, Qualifizierung der „Pain-Points“ des Ansprechpartners und Vertrauensaufbau zum verantwortlichen Kontakt auf Kundenseite
- Vereinbarung und Wahrnehmung von Kundenterminen
- Nachqualifizierung und Weiterentwicklung von generierten Leads
- Erstellung von Verkaufspräsentationen, Angeboten und weitere vertriebsunterstützende Aufgaben
- Pflege und Aktualisierung der eingesetzten CRM-Datenbank
- Unterstützung von Vertriebs- und Marketing-Kampagnen und Veranstaltungen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

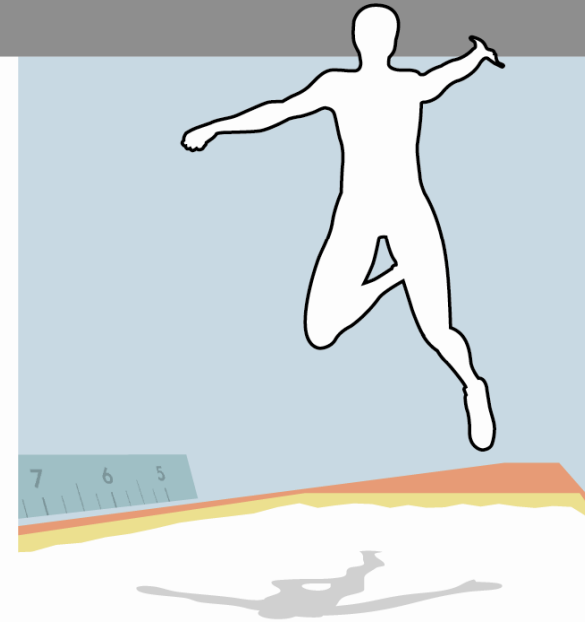
Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail, unter Angabe des frühest möglichen Einstellungstermins und Ihres Gehaltswunsches an:

Ihre Kompetenzen

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium und/oder eine kaufmännische Ausbildung.
- Sie haben Spaß an der vertrieblichen Arbeit und lieben die Herausforderung, passgenaue Kontakte zu identifizieren und diese als Kunden für das Unternehmen zu gewinnen.
- Berufsanfänger und Quereinsteiger mit Begeisterung für IT-Lösungen sind herzlich willkommen.
- Perfekte Deutsch-Kenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Englisch-Kenntnisse erwünscht
- Fundierte Kenntnisse in MS-Office und MS-Outlook
- Sie verfügen über ein sympathisches und sicheres Auftreten, herausragende Kommunikationsfähigkeiten, Belastbarkeit, Teamfähigkeit, Eigeninitiative sowie einen ausgeprägten Sinn für die Kundenbedürfnisse.

RDS Consulting GmbH

Frau Sandra Doerner
Recruiting
Mörsenbroicher Weg 200
40470 Düsseldorf
Telefon +49 (211) 96856.25
Telefax +49 (211) 96856.34
recruiting@rds.de, www.rds.de



Wir bieten

- Bei der RDS Consulting erwartet Sie eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem hochmotivierten und erfolgreichen Team. Sie zeichnen sich für 1-2 IT-Lösungen verantwortlich und werden dafür umfangreich geschult. In Ihrer Aufgabe arbeiten Sie selbstständig mit großem Gestaltungsspielraum. Dazu bieten wir eine attraktive und leistungsbezogene Vergütung und die Möglichkeit, in einem sehr professionellen Umfeld mitzuwirken.

RDS[®]
IT

WISSEN, METHODIK, QUALITÄT